

BBVA

Consumer Finance

El futuro como lo imaginas

Aprovecha nuestras **soluciones Dealer Centric**, el apoyo que necesitas para llegar más lejos con tu Concesionario



BBVA, el banco de los Concesionarios

Para BBVA, ayudar a nuestros colaboradores en su transición hacia un modelo de negocio más digital, sostenible y eficiente, es una prioridad.

Por eso, trabajamos codo con codo con Faconauto en la búsqueda de soluciones para la **transformación digital** de los Concesionarios y su adaptación a los nuevos modelos de **movilidad**.

Porque nuestro propósito es acompañarte en cada etapa hacia el futuro que imaginas para tu Concesionario, combinando conocimiento, innovación y sostenibilidad.

¿Avanzamos?



Dealer Centric



Impulso VO



Digitalización



Electrificación

Dealer Centric

Una propuesta de valor, única en el sector, que pone **tu Concesionario en el núcleo de nuestra actividad** para acompañarte en tu voluntad de llegar más lejos.

Asesoramiento personalizado, soluciones innovadoras, y la tecnología más avanzada, para ayudarte en tus proyectos y tu bienestar financiero.



Dealer Centric

Bienvenido a donde todo, significa todo

Con **Dealer Centric** puedes cubrir, a través de una Oferta Integral, todas tus **necesidades financieras y de maniobra**, porque tienes acceso directo a todo lo relacionado con la financiación de tus ventas y a la gama completa de productos y servicios bancarios de BBVA.

Financiación para tus clientes y para tus stocks, factoring, financiación ICO, avales y garantías, gestión de pagos, cobros y nóminas, seguros, tarjetas de empresa...

Una Propuesta de Valor centrada en la digitalización y la experiencia de compra en el Concesionario.

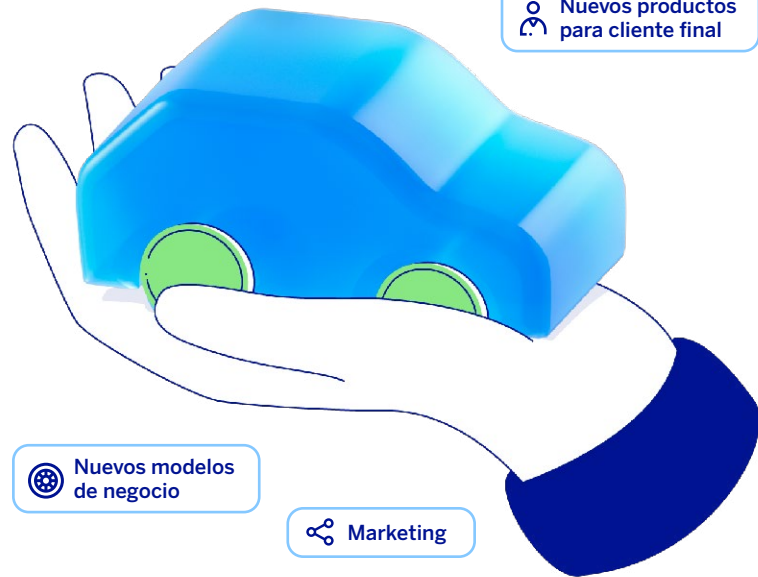
Además, nos adaptamos continuamente a los cambios para facilitarte nuevas soluciones que sirvan de **palancas para la transformación** de tu negocio: movilidad sostenible, eficiencia energética, conectividad...

 Soluciones digitales

 RSC/Formación
/Educación financiera

 Soluciones sostenibles

 Nuevos productos
para cliente final



 Nuevos modelos
de negocio

 Marketing

 Productos bancarios
para el Concesionario

 Tecnología e Innovación

Dealer Centric

Financiación de stocks

Las soluciones que necesitas para tomar el control de tu inventario

En BBVA sabemos la importancia que supone contar con la liquidez necesaria para poder expandir tu negocio sin comprometer los balances de tu Concesionario.

Con nuestras líneas de crédito **Crédito Stock** y **Mobility BBVA** puedes mantener siempre en un nivel óptimo tus stocks, mitigando el riesgo y mejorando el flujo de caja.

Además, puedes gestionarlas de forma 100% digital desde tus instalaciones y dispones de versiones especiales para electrificados.

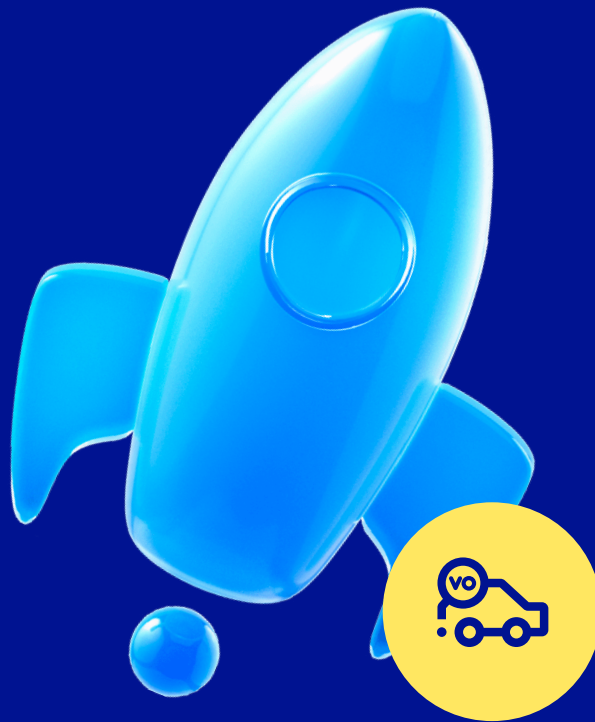
- **Crédito Stock VN** (sin movilidad)
- **Crédito Stock VO** (matriculados)
- **Stock Fácil VO** (compra de VO a Ayvens)
- **Mobility BBVA VN** (demos y km0)
- **Mobility BBVA VO** (buy-back, rac)
- **e-Mobility** (electrificados)
- **e-Stock** (electrificados)



Nuevas soluciones de *Impulso VO*

En BBVA somos conscientes del valor estratégico de tu **negocio de Ocasión**.

Por eso, estudiamos continuamente nuevas fórmulas para facilitarte, tanto una financiación ágil y rentable de tus stocks, como la generación de tu futura oferta VO.



Impulso VO

BBVA i-Finance

La solución de compra flexible e inteligente para generar VO para tu Concesionario

Decide el plazo y el precio de tus futuros VO ofreciendo a tus clientes una **cuota balloon desde 24 hasta 60 meses** según te convenga. De esta forma, tú decides cuándo recomprar el coche y a qué precio lo harás.¹

Además, el cliente tiene **Triple Opción al vencimiento** (cambiar el vehículo, devolverlo o pagar/financiar la última cuota) y puede incluir un plan de mantenimiento, una extensión de garantía o un punto de recarga.²

Características:

- **Para VN sin matricular y VSN matriculados** de hasta 60 meses de antigüedad.

- Antigüedad + plazo VSN: máximo 96 meses

- Plazos y Cuota Final Máxima³

	24 meses	36 meses	48 meses	60 meses
VN	62% del PVP	59% del PVP	55% del PVP	53% del PVP
VSN	75% del PVP	70% del PVP	65% del PVP	60% del PVP

¹Valor máximo cuota final según plazo. ²Los servicios valor añadido se suman como valor mayor del bien, hasta un máximo del 10%. ³ Cuota final a decidir por el concesionario, que no podrá exceder del % máximo indicado para cada plazo.



Implulso VO

Soluciones especiales para tus stocks VO

La evolución de nuestras líneas de financiación para hacer crecer tu negocio de ocasión

Con la solución **Crédito Stock VO** puedes financiar de forma fácil la adquisición de vehículos para la oferta de ocasión de tu Concesionario.

Ventajas:

- Para VN y VSN de hasta 84 meses de antigüedad.
- Operativa 100% digital.
- Posibilidad de bonificación de diferencial.

Y, además, con **BBVA Stock Fácil** puedes disponer de una **línea de crédito con 90 días free** para adquirir los vehículos procedentes del renting disponibles en la plataforma online de **Ayvens**.



Soluciones digitales

Te apoyamos con lo último en tecnología y datos para que puedas aprovechar a las oportunidades que ofrece el entorno digital.

Desde las últimas **soluciones y herramientas de IA**, que transforman la relación con tu cliente y permiten mejorar de forma radical la oferta de los Concesionarios, hasta utilidades innovadoras para gestionar tus operaciones.



e-Commerce Auto

La financiación digital para el canal online de tu Concesionario

La solución **e-Commerce Auto** unifica la elección del vehículo y la solicitud de financiación en un mismo proceso **desde la propia web del Concesionario**.

Además, permite realizar simulaciones del préstamo del vehículo, conocer su viabilidad y facilitar la documentación necesaria para su gestión de forma totalmente digital.

Ventajas:

- Facilita la toma de decisiones del consumidor.
- Mejora la experiencia de cliente al agilizar el proceso de compra.
- Ofrecer financiación online potencia tu negocio digital.
- Refuerzas la imagen de tu Concesionario.

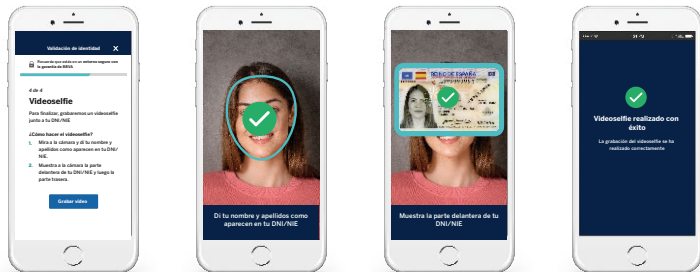


Vídeo-Identificación

La solución de verificación de identidad para tus ventas fuera de plaza

Con el proceso de identificación remota, BBVA Consumer Finance ofrece la posibilidad de identificar al cliente final de forma online, por lo que permite realizar un proceso de venta completo desde cualquier lugar.

Una solución que, además de aumentar la **seguridad**, ofrece ventajas operativas y de experiencia de usuario.



Web de operaciones

El canal digital para financiar con BBVA Consumer Finance

La forma más cómoda y rápida de gestionar tus operaciones de financiación desde donde quieras.

Ventajas:

- Permite contratar en línea e imprimir el contrato.
- Estado de tus operaciones siempre actualizado.
- Información centralizada y segmentada por puntos de venta.

www.bbvaconsumerfinance.es

Firma Digital

La forma de darle más velocidad al proceso de financiación

Con la Firma Digital de documentación puedes obtener **autorización inmediata** a la solicitud en el mismo punto de venta y cerrar la operación en un tiempo mínimo.

Ventajas:

- Facilita la decisión de compra y mejora la experiencia de cliente.
- Disposición inmediata del contrato original.
- Proceso 100% seguro.



Soluciones digitales

Simulador de cuotas para vendedores

La herramienta más eficaz para facilitar la toma de decisiones de tus clientes



Ventajas de la solución:



Mobile First: versión para móvil, web y tablet.



Link corto para compartir por SMS.



Simulador dinámico precio / entrada / plazos / prima / seguro.



Módulo Autoservicio de Reporting

La herramienta en línea para crear y personalizar tus propios informes

- i Herramienta de **información diaria operación a operación** y **dashboard** de seguimiento con info agregada.
- i Capacidad de abrir **accesos a nivel grupo** y por cada **concesión**.
- i Información en **dos módulos** que se pueden activar de forma independiente: Informe de Operaciones Formalizadas e Informe de Comisiones por cada operación.
- i Posibilidad de **parametría por niveles de acceso** a cada informe (gerencia, jefes de venta, comerciales...).



Nuevas soluciones *para tus ventas de electrificados*

Apoyamos firmemente el **proceso de descarbonización** en nuestro país facilitando el acceso a la movilidad eléctrica, tanto para el Dealer como para el cliente final.



e-Zero

Vehículo y punto de recarga, sin intereses el primer año y en una única cuota mensual

Con la solución e-Zero tus clientes **no pagan intereses los 12 primeros meses** en su eléctrico o híbrido enchufable y, si lo desean, pueden financiar también el punto de recarga particular junto con el préstamo del coche.

Y todo **en una única cuota mensual**.

Características:

- Para **VN y VSN de hasta 72 meses** de antigüedad.
- Cuotas reducidas durante el primer año al amortizar solo capital.
- Segundo periodo en condiciones especiales.



e-Tiqueta 0

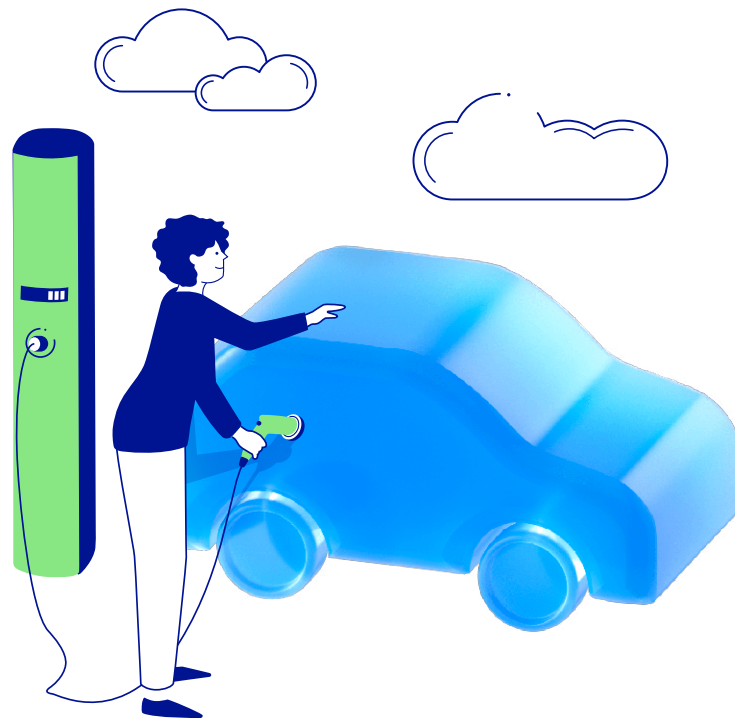
Tres meses sin pagar nada para animar a tus clientes a apuntarse a las emisiones cero

Con e-Tiqueta 0 tus clientes pueden adquirir su eléctrico o híbrido enchufable **sin pagar nada durante los 3 primeros meses** del préstamo.

Y para ponérselo más fácil aún, ampliamos el plazo que pueden elegir para su préstamo: hasta 144 meses y en condiciones especiales por apuntarse a la conducción Cero Emisiones.

Características:

- Carencia total de 3 meses.
- **Hasta 144 meses de plazo.**
- Posibilidad de incluir el punto de recarga en la misma cuota mensual del préstamo.



e-Mobility

Financiación de stocks BEV/PHEV con movilidad (km0, demos y compras buy-back)

Para financiar tus enchufables con movilidad (VN y VO) en 6 meses a doble tipo (**TIN bonificado los primeros 30 días**).

Ventajas:

- Límite revolvente.
- Préstamo pre-aprobado sin firma ante notario.
- Firma digital en tus instalaciones.
- Operativa 100% digital en BBVA Net Cash.
- Liquidez inmediata con factura de compra.

e-Stock

Financiación de stocks BEV/PHEV sin movilidad (turismos, todoterrenos, VIL)

Para financiar **hasta en 12 meses con diferencial bonificado** tus eléctricos e híbridos enchufables sin movilidad.

Ventajas:

- Límite revolvente.
- Documentación electrónica vía DGT.
- **Posibilidad de días bonificados en tu póliza.**
- Operativa 100% digital.
- Compromiso específico de cesión retail electrificados.



Soluciones sostenibles **para tu negocio**

Desde **la financiación que necesites** para poner en marcha las inversiones sostenibles que tienes pensado realizar en tu Concesionario, hasta herramientas para que puedas calcular tus emisiones y reducirlas.



Soluciones sostenibles Dealer

Calculadora Huella de Carbono

**Conoce el impacto ambiental de tu
Concesionario para reducirlo y ahorrar**

Esta nueva funcionalidad del **Agregador financiero de empresas** permite, a través del análisis de datos, conocer la cantidad de gases de efecto invernadero que emite a la atmósfera tu empresa con su actividad diaria y su traducción a euros.

Además, si eres cliente, podrás marcarte objetivos de ahorro, comparar gráficas y acceder a ideas para optimizar el consumo.

Y si tienes todos tus bancos en **BBVA Empresas**, el cálculo de tu Huella de Carbono será mucho más preciso ya que toma en cuenta todos los movimientos relacionados con tus suministros.



Financiación

Te apoyamos en las inversiones sostenibles que vayas a realizar en tu Concesionario

Renting

Ideal, tanto para el lanzamiento de una nueva actividad como para la ampliación o renovación de equipos.

- Plazo: entre 12 y 72 meses.
- Cuotas mensuales prepagables con libre domiciliación bancaria.
- Incluye seguro a todo riesgo (daños y responsabilidad civil).

Préstamo

- Financiación a tu medida para la adquisición de activos y circulante.

Leasing

Para financiar los bienes muebles o inmuebles que necesites mediante cuotas de alquiler.

- Financiación de hasta el 100% del importe de la inversión sin impuestos.
- Elimina riesgos de impagos.
- Opción por la compra al finalizar el contrato de arrendamiento.



Soluciones sostenibles Dealer

Préstamo Eficiencia Energética

La solución a medida para los proyectos
de mejora energética de tus instalaciones

Todos somos conscientes de la importancia de reducir el consumo de energía, tanto por su impacto en el medio ambiente, como por el ahorro en los costes de suministros.

Con nuestro **Préstamo de Eficiencia Energética para empresas** puedes conseguir apoyo financiero para tus proyectos sostenibles, como instalar paneles solares, renovar los sistemas de climatización o mejorar los aislamientos de tu Concesionario.

Una solución de **financiación rápida y sencilla** para aprovechar las ventajas de la eficiencia energética, con hasta 10 años de plazo y la flexibilidad que necesitas.





Consumer Finance

FACONAUTO y BBVA Consumer Finance, partners estratégicos

Trabajamos para crear las mejores
soluciones para el Concesionario

F A C O N A U T O

Más información:

 www.bbvaconsumerfinance.es

 marketplace.es@bbva.com

 900 108 596

 Tu Gestor Personal de BBVA Consumer Finance